

Liberté Égalité Fraternité





Présentation de Marché: Japon



- Le Japon en quelques chiffres
- Le Japon et la reprise
- Panorama des médias
- Grand Public et Réseaux sociaux
- Panorama de l'industrie du tourisme





Contexte économique

Une puissance internationale majeure

- 4ème économie mondiale (PIB de 4 070 Mds \$ en 2024)
- 123,9 millions d'habitants.
- PIB/habitant : 50 700 € (2024)
- Tokyo, la plus grande Mégalopole de la planète (37 millions d'habitants)

Une stabilité économique relative

- Marché du travail flexible et déficit de main d'œuvre (3,2 Mo de travailleurs étrangers fin 2023)
- Taux de chômage faible : 2,5% (2024)
- Monnaie de nouveau en hausse (1 € = 159 JPY) après une forte baisse historique en 2024 : 1 € = 169 JPY en août 2024 contre 115 début 2020
- Une inflation réelle mais contrôlée : +2,8% en juillet 2024 (+3,2% en 2023)
- Une hausse des salaires nominaux de 3%





Source : Panorama économique du Japon (SER)



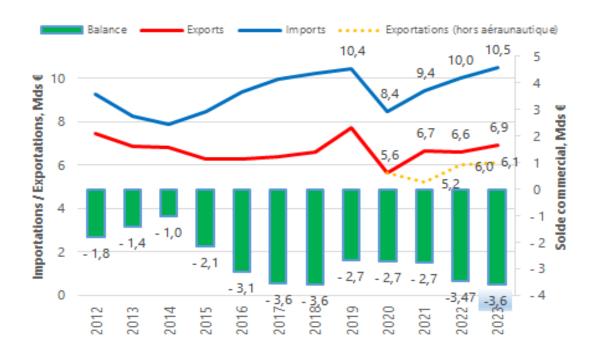
Dynamiques commerciales bilatérales



Vu de la France

Le Japon, 16ème client de la France (pdm: 1,1 %)

Le Japon, 12ème fournisseur de la France (pdm: 1,5 %)

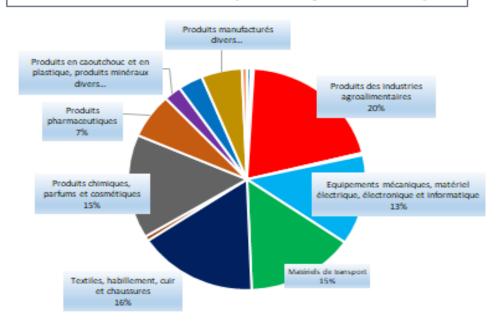


Vu du Japon



La France, 16ème fournisseur du Japon (pdm: 1,3 %)

Structure sectorielle des exports français vers le Japon





L'alimentation au cœur de notre relation bilatérale

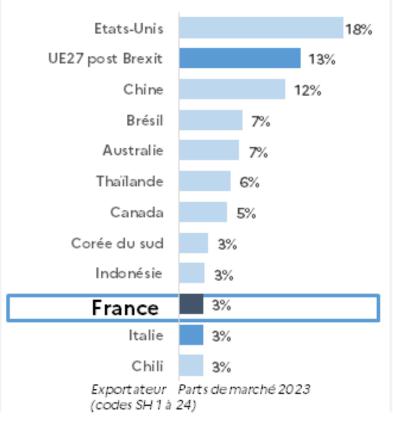
1,38 Mds€ exportés en 2023

- 1,89 Md€ selon les douanes JP
- -3% sur un an

2019 2020 2021 2022 2023

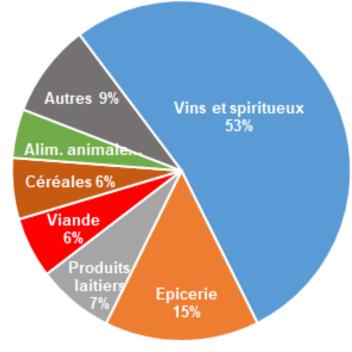
9° fournisseur du Japon

- 1er pays européen
- 2e marché d'Asie pour les produits FR



Principaux postes d'exportation

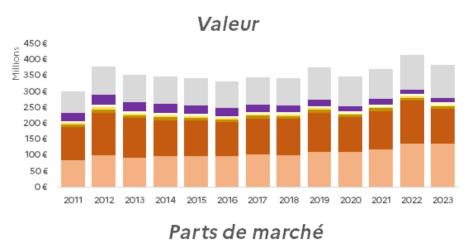
- 3º marché export pour les vins français
- · Vins effervescents: 580 M€ / 85% de pdm
- Vins tranquilles: 396 M€ / 44% de pdm

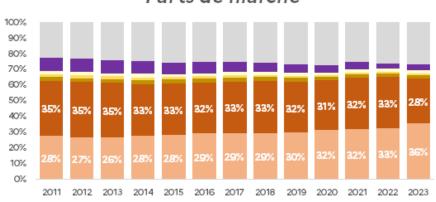


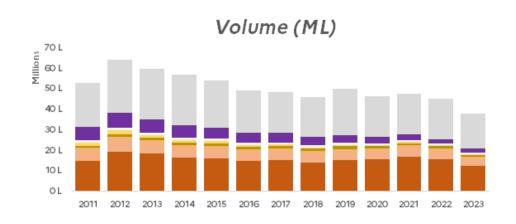
Principaux postes d'exportations agri / agro françaises au Japon en 2023, M€

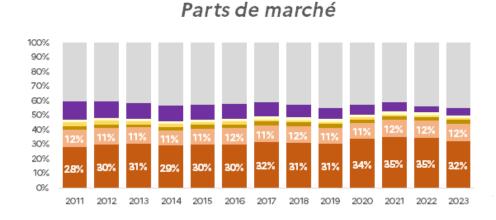


Les exportations françaises par appellation





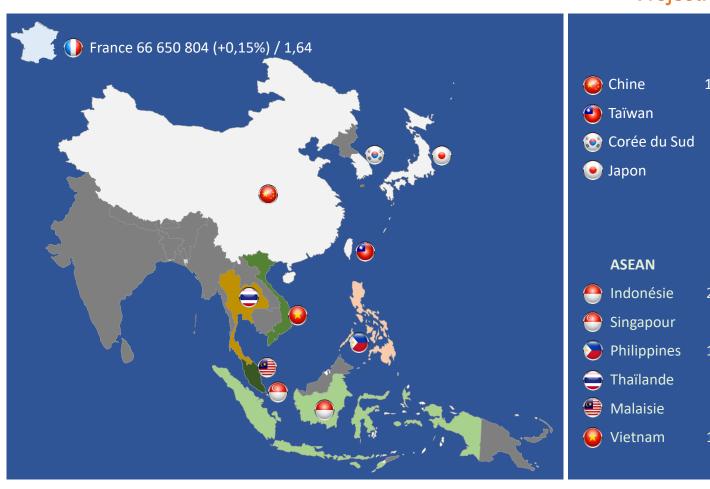




■ Bordeaux 🔎 Bourgogne 🔎 Vallée du Rhône 🔎 Languedoc-Roussillon 📁 Val de Loire 🔎 Beaujolais 🔍 Autres vins



Démographie de la zone Asie de l'Est et du-Sud Est



Projections pour 2025

Chine	1 463 865 525 (-0,32%)	1,02
Taïwan	23 112 793 (-0,44%)	0,86
🐼 Corée du Sud	51 667 029 (-0,1%)	0,75
Japon	123 103 479 (-0,52%)	1,23
ASEAN		
Indonésie	285 721 236 (+0,54%)	2,1
Singapour	5 870 750 (+0,66%)	0,96
Philippines	116 786 962 (+0,81%)	1,88
Thaïlande	71 545 861 (-0,07%)	1,2
Malaisie	35 977 838 (+1,18%)	1,53
Vietnam	101 598 527 (+0,6%)	1,88



Japon – Contexte du marché



Etat des lieux COVID : une histoire récente!

Outbound: une reprise au printemps 2023

• Après une fermeture totale des frontières, la réouverture a été complète depuis le 29 avril 2023 pour le Japon.

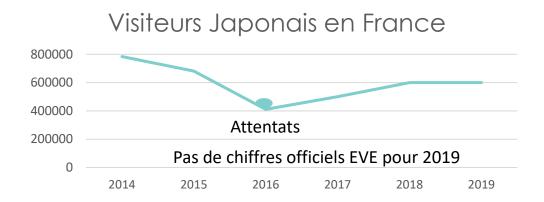
- Taux de change pénalisant pour le yen
- Inflation des prix à l'étranger
- Desserte Directe :
 - o manque de sièges,
 - prix des billets élevés,
 - o temps de vols allongés.
- Prendre des congés : l'éternel problème ? 18 jours en moyenne, rarement pris.



- Envie de voyager
- Détermination de l'industrie
- 16 jours fériés par an don't la Golden Week
- Reprise légère du Yen depuis août 2024
- Recettes 2025 : "seulement" –13% par rapport à 2019 (+16% par rapport à 2024)
- Fréquentation : -20% par rapport à 2019 (estimation)
 Arrivées aériennes de janv à mar. 2025 : +3% par rapport à 2024



Une reprise toujours en cours

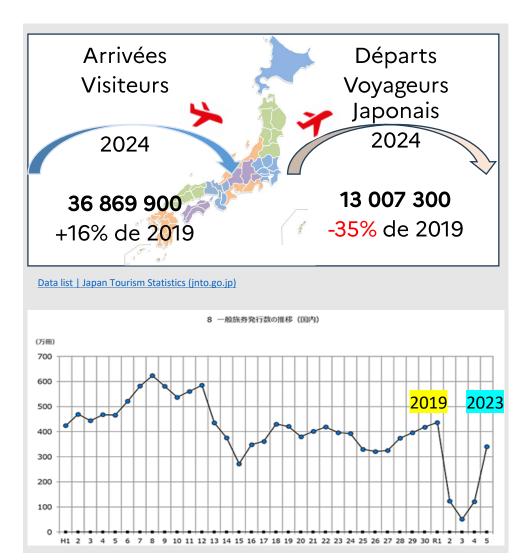


- Déc 2024 : 21,6 millions de passeports valides (17% de la populat°)
- En 2023, à la fin de la pandémie, le chiffre de délivrances de passeports est remonté à 3,4 million
- contre 4,36 million en 2019 (soit –22%)
- A noter:

55,2% de femmes

44,8% d'hommes

47% des possesseurs sont âgés de moins de 30 ans



Japon – Contexte du marché



La desserte aérienne

Desserte directe vers la France (Hiver 2024-25)



			Vols hebdo 30 (45 en 2019)		First P	Business J	Premium W	Eco Y	Route
Al	NCE /	AF293 AF279 AF281	3 4 6	B 777-300ER	4 4 0	58 58 48	28 28 48	206 206 273	HND-CDG HND-CDG HND-CDG
		AF291	3	A350-900	0	48	32	212	KIX-CDG
	AN AIRLINES	NH215	7	B 777-300ER	8	40	40	156	HND-CDG
	VA Jation of JAPAN	JL45	7	В 787-9	0	14	14	221	HND-CDG

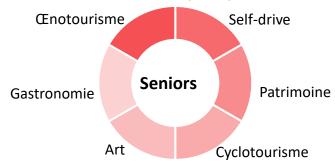




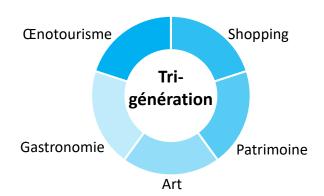
Japon – Contexte du marché



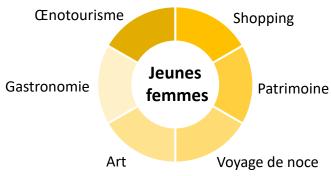
Clientèle et thématiques prioritaires sur le marché



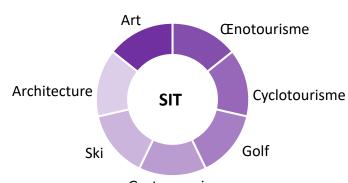
- Clientèle disponible toute l'année
- Budget élevé soutenant la reprise
- Repeaters : clientèle assez « débrouillarde »



- Voyage entre femmes d'une même famille
- Budget important
- Clientèle spécifique au marché japonais
- Recherche des thématiques plutôt classiques



- Clientèle décisionnaire
- Voyagent souvent plusieurs fois par an
- Lanceuses et suiveuses de tendances
- Repeaters

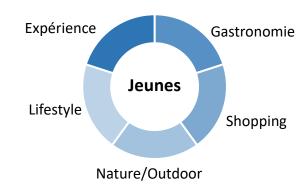


Gastronomie

- Clientèle habituée au voyage
- CSP ++ selon les thématiques
- Grande diversité des thématiques
- Nombreuses régions pouvant attirer leurs intérêts
- Marché de niche
- Repeaters



Clientèle qualitative



- Suit les tendances
- Voyage différemment de ses ainées
- La popularité de la destination est importante dans son choix
- Importante pour préparer l'avenir du tourisme



Habitudes de voyage des Japonais

- Une moyenne d'environ 6 nuitées lors de leur séjour en France.
- Une saisonnalité répartie sur toute l'année! Notamment septembre-novembre
- Les Japonais apprécient ressentir l'atmosphère locale, différente du Japon.
- Ils recherchent leurs lieux de vacances via : internet, réseaux sociaux, offices du tourisme, recommandations de proches, publicités, magazines etc.
- Ils réservent par agences de voyages (les débutants notamment) ou en ligne.
- Leur budget n'est pas strict, ils sont capables de mettre de l'argent en plus pour l'hébergement et la nourriture notamment, même s'ils calculent davantage leur budget à cause de la baisse de leur pouvoir d'achat.
- Ils se renseignent sur la situation sanitaire du pays, et portent une attention à l'hygiène du lieu dans lequel ils se trouvent.
- Le niveau de sensibilisation aux SDGs a augmenté, mais cela ne reste pas une priorité pendant le voyage. Par ailleurs, la France n'est pas forcément vue comme une destination durable, contrairement à l'Allemagne et aux pays nordiques. Cependant, elle reste souvent associée au BIO et aux produits naturels.

Mots-clés

- Patrimoine culturel
- Architecture
- Voyage en train
- Villages typiques
- Séjour à Paris
- 7 jours minimum
- Musée/Art
- Gastronomie/Vin







Destination France: une place essentielle

- L'immense majorité des agences qui programment la France proposent aussi d'autres destinations européennes. Nous sommes souvent n°1 mais la dynamique est globale, poussée par les activités de nos concurrents et partenaires (au travers de l'ETC) européens.
- Destination regroupant la quasi-totalité des éléments que recherchent les voyageurs japonais (programmation culturelle et artistique, patrimoine historique, paysages, shopping, gastronomie et vin...) notamment Paris pour les FIT.
- De par son positionnement premium, prestigieuse, la France est le **meilleur générateur de marge commerciale** de l'industrie japonaise du tourisme.
- Deux pays / destinations éloignées culturellement mais tout de même proches, dans leur rapport à l'histoire, à la gastronomie, à la culture...
- Une popularité au Japon qui ne se dément pas : pâtisserie, vin, design, culture, chanson... (distincte de la popularité comme destination touristique) : sur la durée, la France maintient ses parts de marché.
- « Perdre » la France serait un coup très dur pour l'industrie japonaise du tourisme, les agences sont d'autant plus prêtes à travailler avec nous.

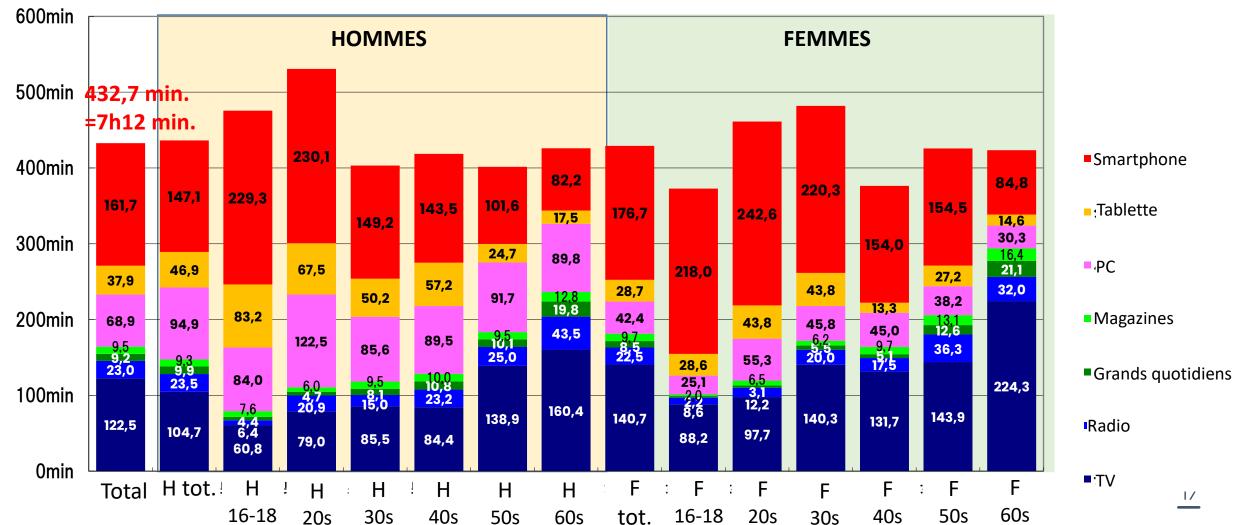






Temps de contact des Japonais avec les médias par jour (2024)







Les grands quotidiens

•Fiabilité:

Sources primaires fiables

•Distribution :

Livraison quotidienne à domicile deux fois par jour (éditions matin et soir via moto)

•Tirage:

Très grand tirage (ex. Yomiuri : 6 M/jour)

•Format :

Grand format (800 mm×560 mm)

•Digital & Lectorat :

Baisse des abonnements papier malgré la fidélité des seniors, complétée par des versions en ligne.

Organisation éditoriale :

Rédactions très spécialisées (culture : loisirs, art, théâtre, musique ; sport par discipline) nécessitant de connaître les interlocuteurs clés.

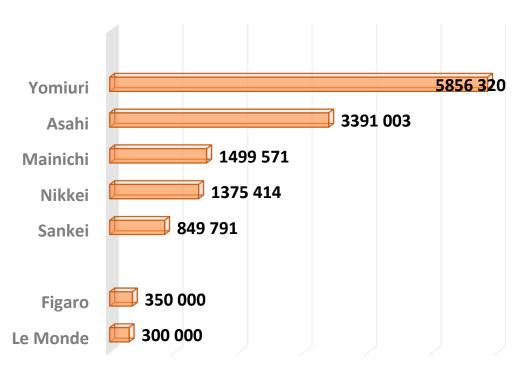
·Supports numériques :

Deux plateformes : site d'actualités et web magazine lifestyle financé par la pub.

•Culture & Expositions :

Un département d'événements culturels dédié organise d'importantes expositions internationales (ex. Monet, Matisse) au Japon.

Tirages des grands quotidiens japonais en 2024



Source: Japan Audit Bureau of Circulations (JABC)



集英社

Les magazines créent des tendances

•Qualité visuelle :

Photos et mises en page de haute qualité.

Création de tendances :

Invention de nouvelles modes (ex. : boom de cannelés).

Diversité éditoriale :

Les grands éditeurs (Shueisha, Magazine House, Takarajimasha) offrent de nombreux titres, tels un « grand magasin de magazines ».

·Marketing ciblé:

Événements pour les lecteurs et partenariats avec des marques pour un ciblage précis.

•Expertise éditoriale :

Les magazines n'ont pas de départements fixes ; les sujets sont traités selon les numéros. Les éditeurs disposent généralement d'une grande expertise culturelle et sont très informés sur les questions françaises.

•Fusion print/digital :

Combinaison efficace des supports papier et du contenu en ligne.

•Environnement moderne :

Moins de personnel interne, avec des pigistes jouant un rôle important dès la phase de proposition d'articles.



Panorama des Médias

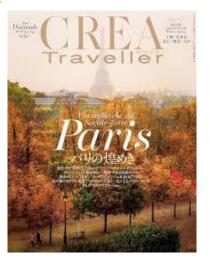


Quelques titres de magazines destinés au grand public



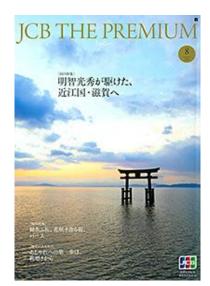
























Les différents types de médias

Malgré un récent déclin, les Japonais restent particulièrement attachés à la lecture papier. Ceux-ci occupent les cinq premières places dans le classement des journaux les plus édités au monde.

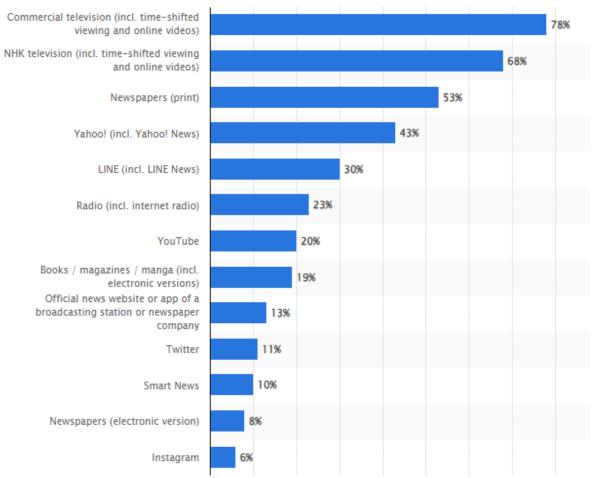
Agences de presse







Classement des médias les plus utilisés au Japon





La télévision

• 2 réseaux au public national (NHK)

Réseaux de diffusion nationale •

5 réseaux commerciaux



NHK: fondée en 1926 (radio), puis première chaîne de television avec Global (1953) et Educational (1959)



Fuji TV : fondée en 1957, chaîne connue pour ses programmes innovants et ses diffusions d'animés



TV Asahi : fondée en 1957, connue pour ses actualités, animés et programmes sportifs



TV Tokyo : fondée en 1964, specialisée dans l'information

NIPPØN TV

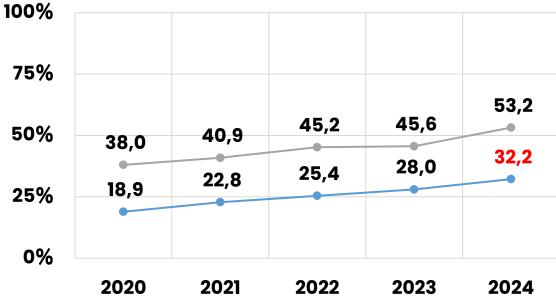
Nippon TV : fondée en 1953, connue pour ses émissions de divertissement. Le partenaire du studio Ghibli.



Tokyo Broadcasting System: fondée en 1951, connue pour ses séries et programmes d'information

Taux d'utilisation:

visionnage de programmes TV sur smartphone visionnage de vidéos gratuites sur téléviseur



- Visionnage de programmes TV depuis un smartphone
- Visionnage de vidéos gratuites en ligne sur un téléviseur
 Source: Hakuhodo DY Media Partners

FRANCE L'Agence de développement touristique de la France

TELEVISION

Les principaux programmes sur la thématique du tourisme

Another Sky (NTV)



« Another Sky » est une émission de NTV où des invités explorent un lieu clé de leur vie, partageant souvenirs et expériences marquantes. Paris est souvent mise à l'honneur, avec des acteurs comme Yuriko Ishida et Rihito Itagaki qui s'y sont rendus..

Somewhere Street (NHK)



Sekahoshi est une emission qui a debute en 2018 pour se terminer avec la crise sanitaire en 2021. Il se compoe de l'achat de produits a l'etranger suivi d'une discussion analytique

Sekai Isan (World Heritage)



« Sekai Isan » est une émission de TBS sur le patrimoine mondial de l'UNESCO, diffusée depuis 1996. Narrée par le célèbre acteur Ryohei Suzuki, elle met en avant des images spectaculaires grâce à Canon, son sponsor officiel.

See the World by the Train (TV Asahi)



See the World by the
Train, date de 1987
jusqu'a maintenant Le
programme a été inspiré
par le récit de voyage de
l'écrivain britannique
Paul Sellew « The Great
Bazaar of the Railway ».
Au vu des nomreuses
lignes ferroviaires
presentes tout autour du
globe l'emission se veut
perenne



DRAMA - CINEMA

Voyages sur les lieux de tournage ???

Offline Love (Netflix)

Grande Maison Paris (Film)



Nice, Côte d'Azur Sites romantiques



Paris
Haute gastronomie française

Panorama des Médias

ATOUT FRANCE L'Agence de développement

touristique de la France



Les différents types de médias

Les Guides touristiques

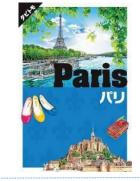








JTB Publishing





SHOBUNSHA

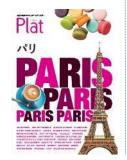


GÉNÉRALISTES

















VOYAGES FÉMININS



MAGAZINES





Les différents types de médias

Les Guides touristiques



77 adresses secrets dans Paris

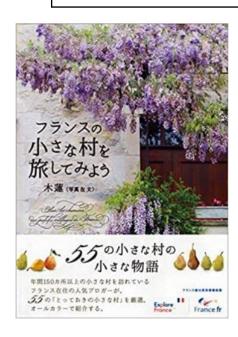


5 jours de rêve à la parisienne vivre dans un appartement



258 astuces pour voyager à Paris

Les guides publiés peuvent êtres des éditions spéciales. Il en existe bon nombre sur les destinations touristiques françaises attractives.



Les villages fleuris



Les plus beaux villages

フランス



Marque « Globe Trotter »

Exemples de collaboration...

Iwatsuka Seika







Ito Ham









Drama «Globe Trotter »

TV Tokyo a créé une série télévisée inspirée du guide. Chaque épisode suit une célébrité explorant une destination, découvrant sa culture et rédigeant un article. Les destinations couvertes, Saipan, la Nouvelle-Zélande et le Vietnam.





Atout France et Médias

Démographie du fichier presse d'Atout France au Japon

1100 contacts presse

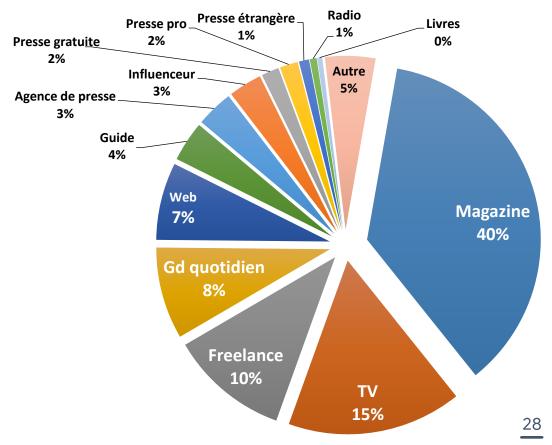
















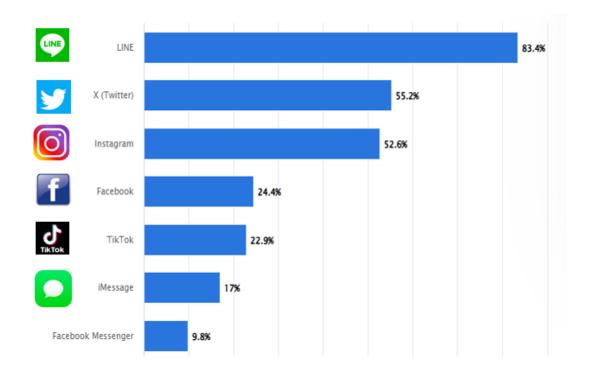


Réseaux sociaux : les principaux acteurs

Les Japonais sont des utilisateurs assidus du réseau LINE qu'ils utilisent beaucoup plus largement que le mail.

LINE a également conclu des partenariats avec des banques et entreprises en lignes, ce qui a eu pour effet de renforcer les plateformes de paiement en ligne.

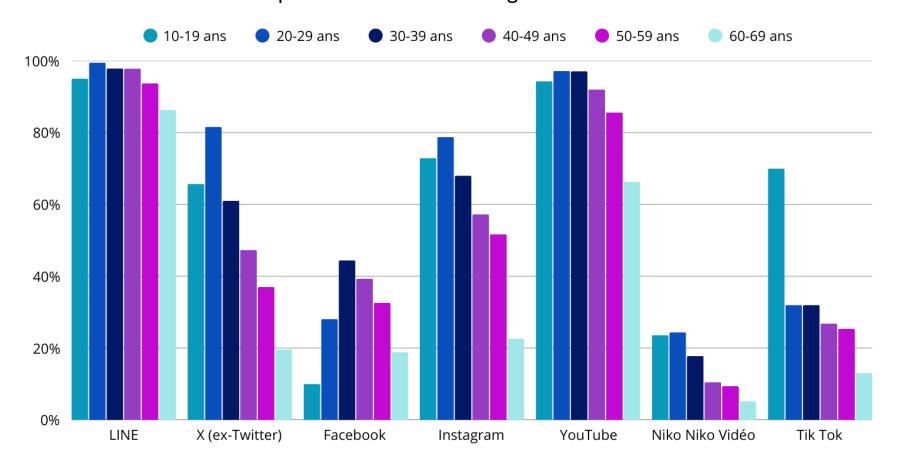
Classement des réseaux sociaux les plus utilisés au Japon





Réseaux sociaux : les principaux acteurs

Panorama des réseaux sociaux au Japon en 2023 selon les âges



D'après les résultats de l'enquête réalisée par le Ministère de l'Intérieur et des Communications auprès de 1500 personnes de 13 à 69 ans



Réseaux sociaux : les principaux acteurs



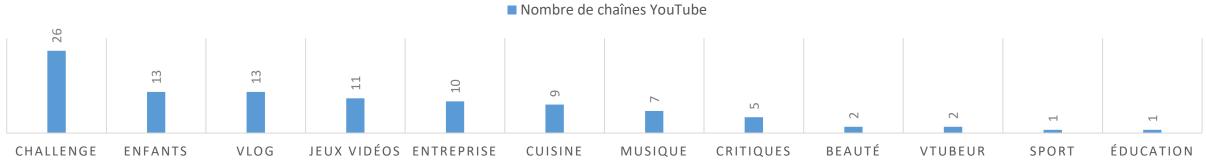
- 84 millions d'utilisateurs
- Utilisé par toutes les générations
- Réseau social spécialisé dans l'envoi de messages (chat)

YouTube

- 62 millions d'utilisateurs
- Tranche d'âge majeure : 40-59 ans



LES CATEGORIES DES TOP 100 CHAÎNES YOUTUBE AU JAPON





Réseaux sociaux : les principaux acteurs

Facebook



- 26 millions d'utilisateurs
- 30-59 ans, peu de jeunes
- Communication institutionnelle et interpersonnel
- Compte d'Atout France au Japon : 50 000 abonnés







Réseaux sociaux : les principaux acteurs

X (ex-Twitter)



- 45 millions d'utilisateurs
- 20-29 ans, majoritairement des hommes de 30-59 ans
- L'un des premiers marchés pour Twitter dans le monde
- Un média d'information : être informé des campagnes et des promotions en cours
- Compte d'Atout France au Japon : 104 000 abonnés

FR: Deauville, ses Planches et son festival du cinéma américain, ses crevettes grises chez Miocque, ses compétitions d'équitation reconnues dans le monde entier... On n'en oublierait presque que la jolie ville de la Côte fleurie est aussi adaptée aux familles! (255 charactères)

JP:ドーヴィルと言えば、海岸沿いの板張りの遊歩道レ・プランシュやアメリカ映画祭、シェ・ミオックの北海産小エビ、世界的に知られた馬術競技大会などが有名ですが、コート・フルリー海岸沿いのこの美しい街が家族旅行にぴったりなことはあまり知られていません! (121 charactères)

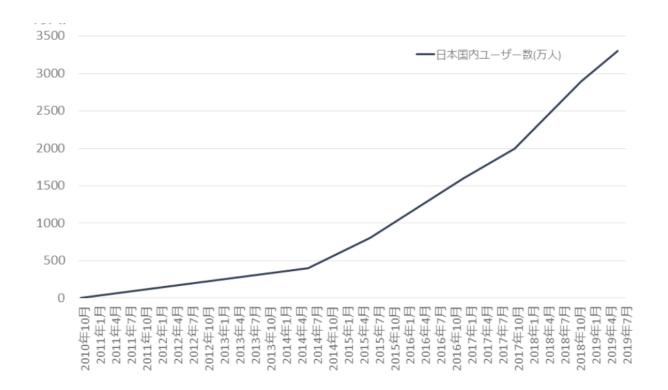


Réseaux sociaux : les principaux acteurs

Instagram



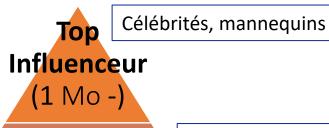
- 33 millions d'utilisateurs
- 18–39 ans, majoritairement des femmes de 20-29 ans
- Actuellement en fort développement au Japon
- Plateforme majeure des Influenceurs





Les influenceurs

Les influenceurs au Japon et leur taux d'engagement moyen



Middle Influenceur (100 000 - 1 Mo) Modèles photos pour des magazines, comédiens, créateurs populaires, photographes, etc.

1.7%

2.4%

Micro Influenceur (10 000 – 100 000)

Mélange de comptes amateurs et de célébrités. Ils sont souvent spécialisés dans une catégorie spécifique.

4.0%

Nano Influenceur (1 000 – 10 000)

Des personnes qui ont beaucoup d'amis, des restaurants populaires, etc.

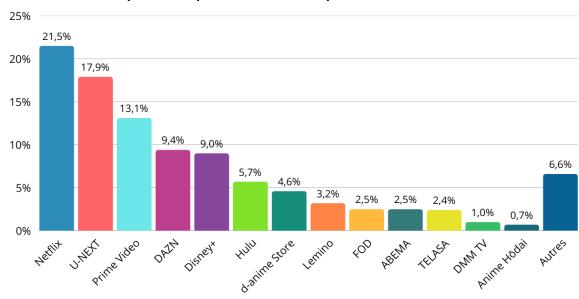
8.0%

Le grand public et les réseaux sociaux



Services vidéo à la demande

La VOD au Japon, répartition des parts du marché en 2024



Nombre d'abonnés des 3 principales plateformes de VOD

Plateforme	Utilisateurs actifs mensuels	Nombre d'abonnés
Amazon Prime Video	19 700 000	18 690 000
U-Next	8 200 000	4 200 000
Netflix	7 500 000	8 100 000

D'après les données du rapport 2023 réalisé par Media Partners Asia

A partir du rapport guinguennal (2025-2029) du marché de la VOD de GEM Parterns

- Amazon Prime Video se classe en tête des services payants de vidéos à la demande en nombre d'abonnés mais Netflix domine en termes de parts de marché.
- En 2023, cinq plateformes de streaming dominent le marché japonais, générant ensemble l'équivalent de plus de 2,9 milliards d'euros de revenus issus des abonnements : **Amazon Prime Video, Netflix, U-Next, Disney+** et **Hulu**.

Le grand public et les réseaux sociaux



Campagnes et actions Digitales

Page Principale



Sur la page principale, en plus de la vidéo YouTube en version complète, nous mettons en avant les points forts des thèmes de la campagne : patrimoine mondial, gastronomie et activités, à travers des images.

De plus, dans les sections "Patrimoine mondial" et "Gastronomie", nous présentons les offres de voyages de nos partenaires de campagne, HIS et Klook.

En bas de la page, vous trouverez des informations sur les campagnes en cours proposées par HIS et Klook, ainsi que des détails sur la campagne permettant de gagner des billets d'avion.







Le grand public et les réseaux sociaux



Campagnes et actions Digitales

"Allons à la recontre de la France!" Campagne 23 mai 2024 - 16 juillet 2024 (55 jours)

Suite à la grande réussite de la première vague de campagne 2022 (21 juillet-31 octobre), nous avons à nouveau créé une animation originale pour promouvoir la destination France auprès des voyageurs Japonais. Sous les thèmes : "Patrimoine et Nature", "Gastronomie" et "Activités", cette campagne vise à offrir des expériences immersives qui combinent les richesses diverses de la France, permettant ainsi de découvrir les charmes du pays. Comme en 2022, le jeu-concours principal permettait de gagner des billets d'avion aller-retour à Paris pour 2 personnes.

Bien que la durée de la campagne ait été d'un mois plus courte que la précédente, nous avons obtenu en comparaison 129,96 % de nombre de pages vues et 234,24 % du nombre de participants au jeu-concours !

Idem pour le visionnage des vidéos Youtube avec un résultat de 150,62%.

01- Nombre total de pages vues de la campagne	223,870
02- Nombre de participants à la campagne de cadeaux pour les billets d'avion	18,685
03-Nombre total de vues des vidéos YouTube	812,491
04- Nombre d'impressions publicitaires : META (Facebook & Instagram)	4,662,469
05- Nombre d'impressions publicitaires : X	130,360
06-Nombre d'impressions publicitaires : LINE	6,672,174
07-Nombre d'impressions publicitaires : Google et Youtube ADS	14,723,574
08- Nombre d'impressions SNS : X	1,617,126
09- Nombre d'impressions SNS : Facebook	323,261









- 1) Canoë sur le Pont du Gard × Champs de lavande en Provence
- 2 Pique-nique à Etretat × Baie des Anges à Nice
- ③Mont-Saint-Michel × Château de Castelnau
- 4 Œnotourisme × Montagnes des Alpes





Catégories et types d'acteurs

Consultation sur les destinations & contenus **Demande** de devis

Définir l'opérateur 2-3 semaines avant la vente

Litiges Suggestion de destinations/contenus & devis Définir la liste des hôtels par catégorie

Vérification de la dernière version de leur page brochure

Litiges

AGENCES DE VOYAGES

- Décide du produit à monter
- Vols
- Hébergements : création de listes par catégories
- Commercialisation BtoC
- Distribution de produits BtoC
- Relation clients : fidélisation, gestion des litiges...

JATA

Japan Association of Travel Agencies

- Statistiques, tendances de marché
- Campagnes de communication
- Tourisme Expo Japan (BtoC)
- Soutien en période de crise

TOUR OPERATEURS

- Contractualisation fournisseurs & réservations
- Hotels: contrats, allottement, etc.
- Service clients sur place
- Relations agences : fidélisation, gestion des litiges...



Catégories et types d'acteurs

AGENCES DE VOYAGES

- Généralistes





Spécialistes FELLEW TRAVEL EuroTravel









- Wholesalers JALPAK @ HIS
- Filiale de compagnie aérienne ANA JALPAK @
- FIT (1) rabikobo
- OTA VelTRA 🥻 klook 令和トラベル

TOUR OPERATEURS





Filiale d'agences





BtoB & BtoC Public 応援します! 目的のある旅

Le bureau Japon couvre la très grande majorité des agences qui travaillent à destination de la France, et 100% des plus importantes.

Notre workshop B2B annuel Sakidori présente le ratio suivant de participants pro :

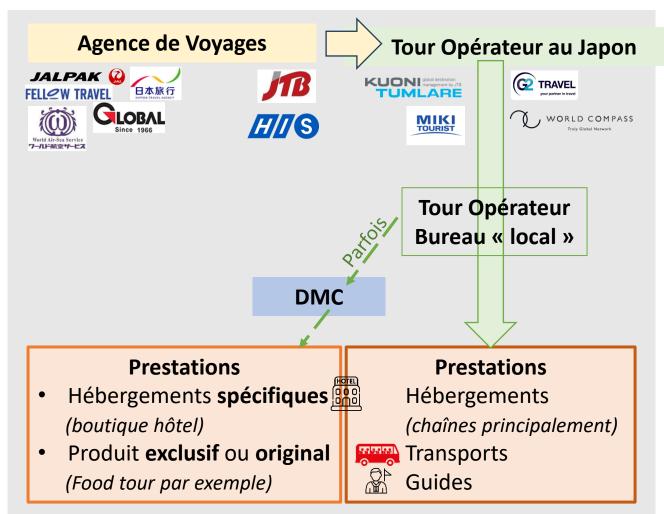
- 10% Tour-opérateurs
- 80% Agences de Voyages
- 5% OTA



La distribution

- Cas Général : l'Agence de Voyages passe par le Tour Opérateur, qui dispose d'un réseau puissant et du contracting pour la majeure partie des prestations essentielles.
- Parfois, le Tour Opérateur peut passer par un DMC pour une prestation spécifique, à la demande de son client (Agence de Voyages). C'est plus rare de la part d'une agence de voyages, et plutôt les « petites » agences.
- Une législation protectrice pour les voyageurs
 - Le client peut annuler sans frais jusqu'à 1 mois avant le départ.
 - Des indemnités de 2 à 5% du prix du voyage peuvent s'appliquer en cas de "promesse non tenue" = prestation inscrite au programme non réalisée (hébergement, activité, menu – si décrit...)

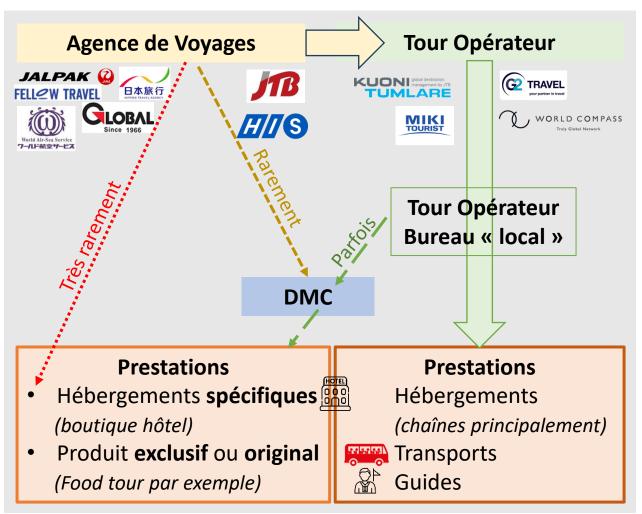
Nouveau: indemnisation seulement sur les services terrestres.





La distribution

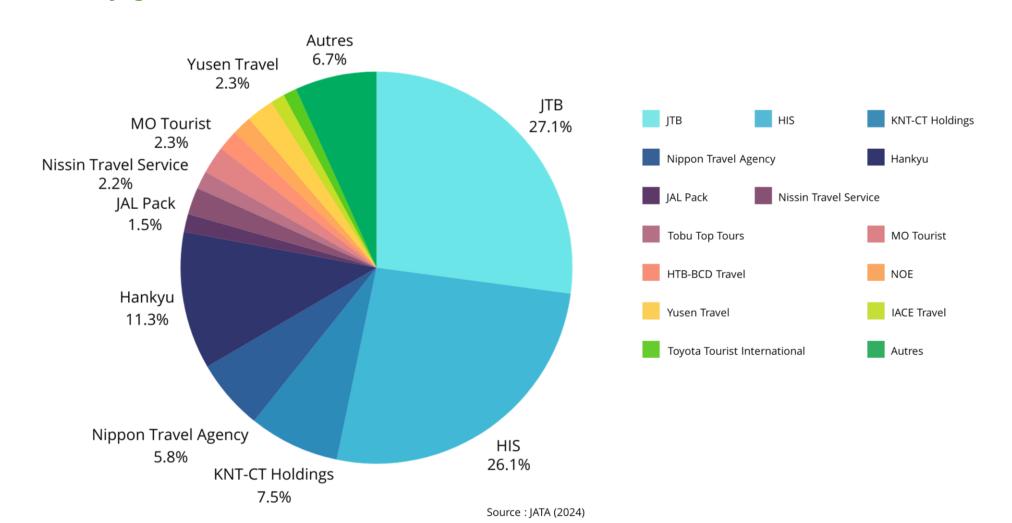
- Plus rarement, une agence (de petite taille) va passer directement par un DMC ou un hébergement pour commander une <u>prestation spécifique</u>, <u>originale</u> ou <u>exclusive</u> avec comme objectif d'aller plus vite et/ou de réduire les coûts par rapport au Tour Opérateur.
- Comment se faire connaître, percer et durer?
 - disposer de personnel parlant japonais
 - Répondre avec rapidité
 - Proposer des prestations originales
 - Venir au Japon pour rencontrer le trade et développer ses contacts





Principales agences

Répartition des parts de marché des principales agences de voyages selon les données de facturation des voyages internationaux en 2024 (JATA)





Les relations entre les agences – les groupements



TO: Miki

Vend ses excursions via internet sous la marque "Mybus"

Joint-venture avec VOX pour le guidage des clients FIT

AGV: HIS, Ohshu Express

Agence dynamique travaillant souvent avec les médias Partenaires des campagnes annuelles Atout France 2023 et 2024



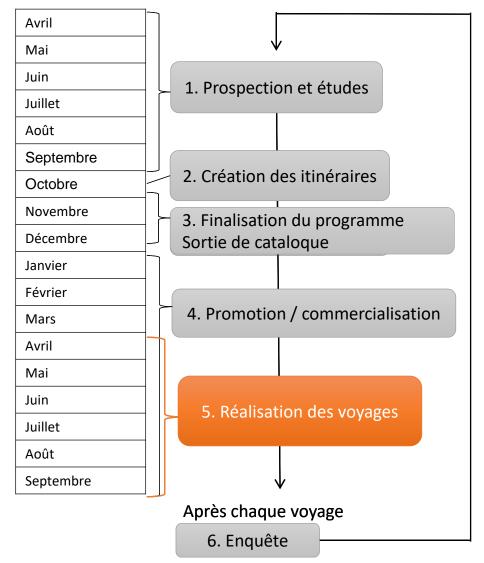
TO: Kuoni Tumlare

AGV: JTB, JTB Royal Road, Travel Plaza International

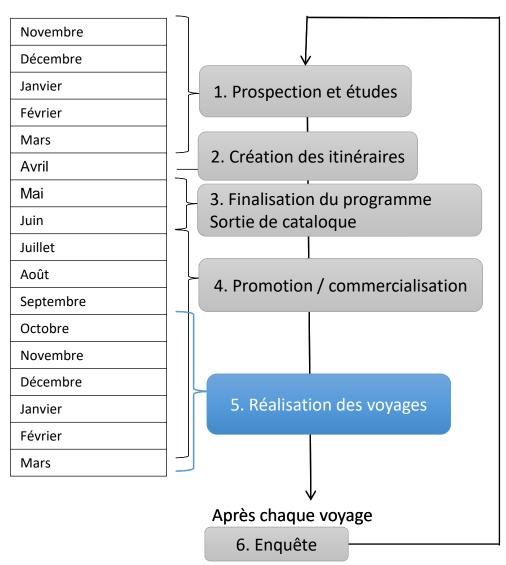
- Investissement chez Veltra pour renforcer le markting et la vente en ligne,
- Creation de nouveaux produits mettant en avant les experiences culturelles,
- Campagne pour les destinations européennes 2025.



Cycle et calendrier de programmation : période Printemps-Eté



Période automne-Hiver





Les marques de distribution

Société	Marques			
	Groupe	FIT	Haut de gamme	
JTB	· LOOK LOOK		ROYAL ROAD GINZA KOKORO YUKU TABI	
	· TABI MONOGATARI	· MY STYLE	· SEKAI NO RYOJO	
	· PRODUITS THEMATIQUES (dont le voyage durable)			
HIS	· IMPRESSO CIAO		· EXTAGE	
HANKYU TRAVEL	• TRAPICS • FRIEND TOUR	· E—VERY	CRYSTAL HEART ROYAL COLLECTION	
CLUB TOURISM	· CLUB TOURISM	· CLUB TOURISM	· ROYAL GRAND STAGE	
NIPPON TRAVEL AGENCY	· BEST	·BEST		



Le rôle du bureau Atout France à Tokyo

Diffusion des informations, Formation Présenter des modèles d'itinéraires Proposition de collaboration, offres exclusives Renseignements sur l'opérateur utilisé Relation très forte

Diffusion des informations, Formation Présenter des modèles d'itinéraires Proposition de collaboration, offres exclusives Relation très forte avec les personnes-clés Contact bureaux locaux (contrat) **AGV**

JATA

TO



Le rôle du bureau Atout France à Tokyo

D'éventuelles actions en collaboration

- Création de produit et programmation en partenariat avec une agence
- Séminaire BtoBtoC : aide financière au séminaire BtoC pour commercialiser le produit
- Eductour exclusif lié à une programmation
- Encart brochure: conseil programmation, présentation de destination, mots & logo dans leur brochure.
- Evénement exclusif par exemple pour un vol charter inaugural

Importance d'être présent pour maintenir la relation avec les pros

- Workshop Sakidori France
- Démarchages
- Mission Régionale

Presse pro

- <u>Travel Voice</u> qui a un partenariat avec *Yahoo! Japan*
- Travel Vision
- Weekly <u>Wing Travel</u>
- <u>Kanko Keizai Shimbun</u> (tourisme national)

Autres (Presse pro – semi grand public)

- Traicy
- Travel Watch

Thèmes attendus et programmés dans les nouveaux produits JTB



En France:

- Expérience de teinture au pastel à Toulouse
- Visite de l'atelier de la tapisserie à Aubusson
- Visite d'un fabricant d'huile d'olives à Nice
- Visite guidée de Terre du Sel à Gérande

Nouveautés repérées dans d'autres pays :

- Visite à domicile au Denmark
- Cours de cuisine de paëlla en Espagne
- Visite d'observation de la restauration des fresques d'une église en Italie









Exemples de produits en Côte d'Azur



Agence : JTB (section thématique)

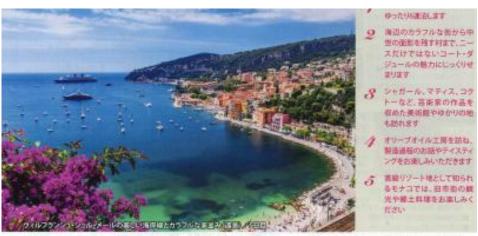
Nom du produit : Séjour en côte d'Azur et à Nice

Nombre de départs : 6

Nuitées: Nice (6 nuits)

Sites programmés:

-Nice / Vallauris / Antibes / Cagnes sur Mer / St-Paul de Vence / Villefranche sur Mer / Monaco / Menton / Eze



太陽・海・山 一 光と色彩に包まれたコート・ダジュールの魅力をめぐる



Exemples de produits : séjour à Nîmes et à Antibes

Agence: WORLD AIR-SEA SERVICE

Nom du produit : Séjour au sud de France

Nombre de départs : 2 (été 2025)

Nuitées:

- Nîmes (3 nuits),
- Aix en Provence (1 nuit)
- Antibes (3 nuits)

Sites programmés pour la visite:

Nîmes / Abbaye de Sénanque / Lourmarin / Calanques / Aix en Provence / Antibes

「フランスの美しい道」をゆく 美しい道 リュブロン山麓の い街道とコートダジュール滞在 タルル





んが、あえて挙げるのであれば、やは9都督の 海と美にい付きではないでしょうか、中国の祭 では、展演した2つの「使しい面」を始まことで、 プロヴァンス地方とコートデジュール地力の触力 ある風景をつぶさに認力ます。1つ何の運では、 内積リュブロン山麓の物象的な温屋をドライブし ながら、ひっそのとかわりかな付々を扱わます。 ・新聞を経下に関わ他様ルートを辿ります。ま た、部の音手と表手はそれぞれゆっく55連的と しました。実験地には各代ローマからの無限を 待ぐ都市ニームと、海沿いのサゾートでもある曲 町アンティーブを選びおした。 清を感のあるゆと りの日報で、南フランスの町形まるご議権とだち



ばれるそのな可能がした何かの宝庫 と思われる場所の一つが、リンプロ 一番にみます。 しいソレート他を与ってプレアして出ます。





特別のこのカランク・ジルーズに対す : の会談のコントラストを連絡しませ、

変形で形成された名詞音の根書絵 : 第の上から、新土から、と語句を変 類が全長20年には、第1年前のます。 一元で、ES 研修と中に物から発生を



ATOUT touristique de la France



野そのものが歴史博物館のようなニームを知る おすすめプログラム

作、策等も関手に関われる行業報







TEACHER, BECKSTON CENT.





Exemples de produits dans le sud-ouest

Agence : JTB (section thématique)

Nom du produit : Carcassonne et beaux villages du moyen âge

Nombre de départs : 5

Nuitées:

- Sarlat (2 nuits),
- Toulouse (2 nuits),
- Albi (1 nuit)
- Carcassonne (1 nuit)

Sites programmés:

-Toulouse / St-Cirq Lapopie / La Roque Gageac / Sarlat / Conque / Carcassonne / Lascaux IV



ビレネー山脈のふもとに点在する絵になる風景や絶景を訪ねて



Exemples de produits dans le nord : produit standard de cette marque FRAN

L'Agence de développement touristique de la France

Agence: JTB (section thématique)

Nom du produit : Voyage à Paris et ses alentours

Nombre de départs : 55

Nuitées:

- Paris (3 nuits),
- Chartres (1 nuit),
- Rennes* (1 nuit)
- Versailles (1 nuit)

*JTB a choisi la nuitée à Rennes plutôt qu'au Mont Saint Michel

Sites programmés :

-Paris / Chartres / Rennes / Mont Saint Michel / Versailles / TOOTBUS



た実のベルサイユ観光にご案内 パリから行く小さな旅 8日間 かってんないはムーナー



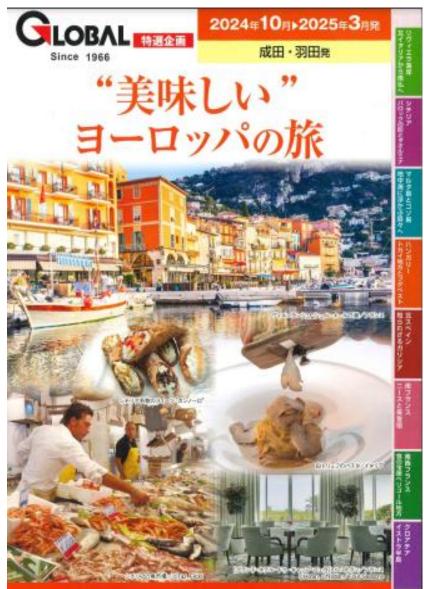
セーヌ川に浮かぶパリ発祥の地シテ島やパリの名所を巡る



Thèmes phares du marché japonais



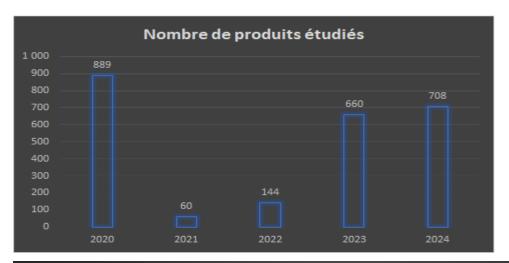
- Impressionnisme
- Beaux villages / beaux paysages
- Gastronomie (produits locaux) et vin
- Expériences culturelles et exclusives



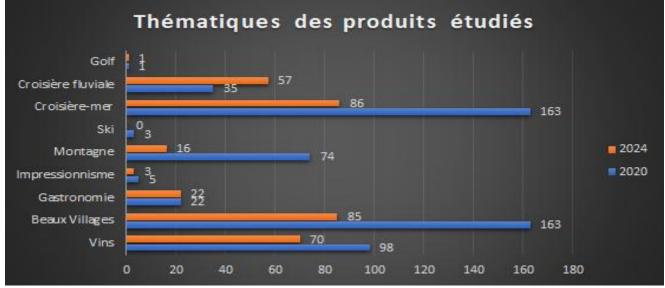
Exemples de produits

ATOUT FRANCE L'Agence de développement touristique de la France

Produits pour groupes : données suivies par le bureau









Le marché japonais



Atout France au Japon

B₂B

- Vers les acteurs locaux du tourisme au Japon : Agences de voyage, Tours opérateurs...
- Identification des partenaires stratégiques et compréhension des besoins du marchés (études de programmation).
- Opérations de promotions : rendez-vous d'affaires, séminaire B2B/B2B2C, workshop, salons, accueil en régions...
- > Formation des professionnels

Médias

- Vers la presse (voyage, lifestyle, professionnel du tourisme) influenceurs et télévisions japonaises.
- Accueils en régions, conférence de presse, montage et diffusion de dossiers de presse...

B₂C

- > Vers le public japonais
- Campagne digitale, opérations de communication sur-mesure, études de consommateurs, newsletter...
- Une communauté croissante sur les réseaux sociaux :
 - 104 000 followers sur Twitter
 - 50 000 sur Facebook
 - o 30 000 abonnés à la Newsletter

#ActivateurDeTourismes







M. Norbert LEURET, Président de LVMH Japan