

Australie - Campagne de communication croisiere Cruise France in style

AUSTRALIE & NOUVELLE-ZÉLANDE

CAMPAGNE

CULTURE & PATRIMOINE

GASTRONOMIE

LITTORAL

LUXE

OUTRE-MER

SLOW TOURISME

VÉLOTOURISME

ŒNOTOURISME

Type de rendez-vous : Campagnes, Communication B2B

Marchés d'intervention : Australie, Nouvelle-Zélande

Cibles : Grand public international, Professionnels internationaux

A partir d'env. 4850 HT

Campagne France multimédias B2C/B2B 360, sur le thème des croisières fluviales et maritimes, pour encourager les prolongations de séjours pré et post croisières, vers une cible premium allant du millenials aux seniors actifs.

Pourquoi participer

- Accroître la notoriété de la France auprès de la cible millennial aux seniors actifs avec le produit à forte valeur ajoutée croisières fluviales et maritimes
- Répartir les flux des touristes dans les ailes de saisons sur tout le territoire Français et en outremer
- Cibler le B2C ainsi que le B2B compte tenu du fort taux de réservation des séjours croisières par les agents de voyage

Format

Début

01/06/2027

Fin

31/07/2027

Lieu

En ligne

Format de l'opération

Campagne multimédia digitale B2C et B2B 360 avec une présence sur France.fr/en et mise en avant des destinations du tourisme fluviales et escales maritimes pour favoriser la désaisonnalisation, les prolongations de séjours premium et luxe pré et post croisières incluant la formation webinaire des agents de voyage Australiens, acteurs incontournables dans la vente des séjours croisières, très commissionnés.

Indicateurs de performance

Audience d'env. 2 millions contacts B2C

250 agents de voyage ciblés

Média / support

- Site de campagne sur France.fr/en avec relais via les outils de communication Atout France
 - Achat média pour cibler le grand public à fort potentiel de ROI
 - Campagne média B2B pour promouvoir le webinaire
 - Relais presse B2C pour faire connaître et conforter la notoriété du produit croisière
- # # CruiseFranceinStyle

Conditions

Une participation avec un article dans la campagne et une présence au webinaire incluant la campagne B2C et B2B @ 8000 AUD HT/ env. 4848 EUR HT
(Taux sept. 2026 à 1 EUR=1.65 AUD)

Cibles du rendez-vous

Nombre de participants attendus

30000 visites de site de campagne/1.5 millions impressions/ 250 agents de voyage

Profil des participants ciblés

- Amoureux de la France, millenials aux seniors actifs, croisiéristes
- Agents de voyage premium

Partenaires

Profil des partenaires ciblés

Institutionnels (CRT, CDT, OT), Tour opérateurs, croisiéristes, sites de visites, prestataires d'expérience, location de bateaux et péniches, séjours sur l'eau.

Nombre de partenaires souhaités

10

Visibilité des partenaires

Une participation avec un article de 1000 mots dans la campagne en ligne sur France.fr/en présentant votre destination ou offre

Une présence au webinaire de formation vers les agents de voyage avec 4 minutes de pitch

Présence dans la campagne B2C et B2B

Sophie Almin

Sophie ALMIN

- [+61\(0\)292315243](tel:+610292315243)
- sophie.almin@atout-france.fr